立ちどまらない保険。
三井住友海上
MS&AD INSURANCE GROUP

三井住友海上
経営サポートセンターのご案内

経営者が抱えるさまざまな課題を、
8つのソリューションで解決します。

Solution

1. 経営相談
2. 研修支援
3. 団体向け勉強会
4. 経営セミナー開催
5. ビジネスニュース
6. ビジネスマッチング
7. 業種別勉強会
8. 企業の保険設計相談

認定

三井住友海上は保険業界で初めて中小企業経営力強化支援法に基づく
「経営革新等支援機関」として認定されました。※平成25年6月認定

三井住友海上経営サポートセンターは応えます!

多種多様な相談に応えた実績は31,127※社!

※平成29年11月末現在

経営に関する相談をはじめ、個別企業への研修支援、勉強会やセミナーの開催、
定期的な情報提供など経営リスクの解決支援を通じ、中堅・中小企業をサポートします。

認定 三井住友海上は保険業界で初めて中小企業経営力強化支援法に基づく「経営革新等支援機関」として認定されました。※平成25年6月認定

ご活用いただいたお客さまからは、多くの感謝の声が寄せられています。

物流アドバイス 株式会社ジェイネクストロジスティクス 代表取締役 山田 純司 さま ●大阪府●運送業●従業員数:75名

活用ソリューション: 経営相談 / 研修支援

各種社内規程の整備に悩んでいたところ、三井住友海上の担当者から、運送業界に精通したアドバイスが受けられると聞いて、早速、個別相談に乗っていただきました。期待を超える有用なアドバイスにより、就業規則や賃金体系、役員災害補償制度に至るまで、一気に課題が解決できました。今後も頼りにさせていただきますので、よろしくお願いいたします。

医療・福祉アドバイス 医療法人 有隣会 理事長 矢吹 辰男 さま ●埼玉県●医療業 ●職員数:130名

活用ソリューション: 研修支援

患者さんの信頼を得るには医療の質はもちろん、職員の接遇も同じように重要な要素の一つと考えています。看護職員と事務職員に対しての接遇研修をお願いしました。講義は、普段“わかっているつもり”のことを“気付かせてくれる”わかりやすい内容でした。当法人のモットー“患者さんの身になって親切につとめましょう”を各人が再認識でき、ますます地域医療に貢献できるよう努力してまいります。

事業承継アドバイス 株式会社ホンダカーズ松戸 代表取締役社長 鈴木 健則 さま ●千葉県●自動車販売業●従業員数:39名

活用ソリューション: 経営相談

御社の担当者から、専門性の高いスタッフが相談にのっていただけると提案を受け、お願いしました。創業者会長から社長を譲り受けて数年経過していましたが、改めて会長も交えて当社の現状や課題をじっくりと話す機会を作れました。スタッフの方からは当社の実態に即した的確な提案をいただき、対策も具体的に実行に移すことができました。大変感謝いたしております。

人事・労務アドバイス 株式会社 杏花印刷 代表取締役 赤地 精 さま ●長野県●印刷業●社員数:27名

活用ソリューション: 経営相談 / ビジネスマッチング

当社は昭和42年の設立以来、長野で印刷業を行っています。三井住友海上経営サポートセンターからは、当社の就業規則のアドバイスやビジネスマッチングに関する支援を受けました。売上拡大やリスクマネジメントに関して熱のこもったアドバイスに大変感謝しております。

農業法人アドバイス 久保産業 有限会社 代表取締役社長 久保 昌一 さま ●長野県●農業法人●従業員数:30名

活用ソリューション: 経営相談 / ビジネスマッチング

当社はキノコの栽培・加工販売を行っています。商品の魅力を更に広めたいという思いを持っていたところ、三井住友海上のビジネスマッチングサービスを知りました。現在、大手旅行代理店様や県外の飲食店との出会いが実現できており、多くの方々に当社商品の魅力をアピールすることができています。

ビジネスマッチング 株式会社アグリゲート 代表取締役 左今 克憲 さま ●東京都●青果流通小売●従業員数:80名

活用ソリューション: ビジネスマッチング

当社は旬にこだわる野菜・果実の専門店「旬八青果店」を東京都内を中心に展開しています。都市生活者の皆様に喜んでいただけるような、新鮮でおいしく、かつお値打ちな食材を日頃探していますが、三井住友海上が地方自治体と連携され、ある地域の食材を紹介してくれました。自分も現地に赴いて生産地を視察し、当地の魅力ある食材を店頭に並べることができました。

現在16,046社もの企業が会員となっています。

会員数 16,046社 ※平成29年11月末現在

業種も運輸業や介護事業、医療法人、販売業、製造業などさまざま。
そのため相談の内容も、賃金体系の改定からマナー向上、人事制度(能力・実績主義)と時間管理の両立、コスト削減、子会社設立のアドバイスなど多種多様です。
それらの相談に常にお応えできるように、多数のメニューを用意しています。

入会をご希望の方は別紙「入会申込書」にご記入、御名刺貼付の上、当社社員にお渡しください。

経営者の皆さまのこんなお悩みに

働き方改革に伴う実務対応など、
自社の事情にあった**個別の相談**をしたい

役員や従業員の**スキルアップ**を図りたい

組合や協会で勉強会を開催したい

最新の経営情報を学びたい

経営に役立つ旬な情報を
電子メールで手軽に入手したい

新しいビジネスに取り組むために、
パートナー企業との出会いの場が欲しい

業界特有の経営リスクマネジメントを学びたい

経営リスクに対応できる**保険のアドバイス**が欲しい

8つのリスクソリューションでお応えするサポートセ

Solution 1 **経営相談**

経営に関する質問にお答えします!
ケースによっては出張相談にも応じます!

Solution 2 **研修支援**

組織を支える役員・従業員に対する研修の
ご相談に応じます!

Solution 3 **団体向け勉強会**

協同組合・事業団体・協会等での
講師派遣相談に応じます!

※項目については右ページの裏面をご覧ください。

Solution 4 **経営セミナー開催**

経営者の方にとって関心の高いテーマの
セミナーにご招待します!

Solution 5 **ビジネスニュース**

経営に活用できる有効な
情報を定期的に発信します!

※電子メールによるお届けとなりますので、
入会時に電子メールアドレスをご登録ください。

ビジネスニュース（例）

Solution 6 **ビジネスマッチング**

会員さま同士の
ビジネスマッチングの
場をご提供します!

Solution 7 **業種別勉強会**

業種に特化した内容で
勉強会を開催します!

Solution 8 **企業の保険設計相談**

さまざまなリスクに対応する適切な
保険設計をアドバイスします!

ンターは、さまざまな業種の相談に対応しています。

※詳細は担当窓口にお問い合わせください。

ご相談項目

◉人事労務・働き方改革支援	就業規則の改定、賃金体系の見直し、評価制度の構築、福利厚生制度の見直し、メンタルヘルス対策、非正規雇用の処遇改善、長時間労働の是正、子育て・介護と仕事の両立への対応策　等
◉事業承継	事業承継対策の方向付け、金庫株の活用（納税資金・代償分割対策）、定款変更、資産家の相続対策
◉人材育成	社員教育体系作りや研修カリキュラムの企画、研修実施時の進め方、ポイント　等
◉決算書の見方、経営計画の作り方	経営計画の作り方と活用方法、決算書を基にした財務分析ならびにキャッシュフロー改善、資金調達力向上
◉インバウンド支援	自治体、商工団体、インバウンド事業者への各種支援、セミナー講師の紹介
●事業戦略	ニュービジネス構築支援、ビジネスマッチング、株式上場に関する専門家についての情報提供　等
●コスト削減・省エネ支援	電力・通信費・車両管理等のコスト削減と省エネ対策の専門家についての情報提供
●与信管理手法アドバイス	与信管理の基本的な考え方、取引信用保険の活用法　等
●助成金	雇用に関する助成金についての情報提供
●地方創生支援	地方創生に資する情報提供、経営支援

※研修支援項目については、裏面をご覧ください。

各法人への研修支援項目

全業種研修項目

	〈対象層〉	〈研修タイトル〉	〈こんな課題を持つ企業さまにお勧めの研修です!〉
全業種	管理者対象	●人事考課者訓練	部下の評価が公正にできる管理者を育成したい
		●部下の能力を最大限に引き出すためのコーチング	部下指導が適切にできる管理者を育てたい
		●メンタルヘルスへの企業の対応研修	メンタルヘルス対策を社内で共有化しておきたい
		●リーダーシップ研修	管理者のリーダーシップに問題を感じている
		●職場のハラスメント対策研修	職場のハラスメントに関する正しい理解を深め、対策を強化したい
		●怒りの感情マネジメント研修	部下指導における怒りの感情をコントロールしたい
	一般対象	●顧客満足を向上させるための従業員向け接遇研修	顧客満足を追求する姿勢を社内に徹底したい
		●プレゼンテーション力向上研修	売上を伸ばすために、お客さまへの提案力を高めたい
		●電話応対スキル向上研修	最近、社員の電話応対に問題を感じている
		●イキイキ働く職場づくり研修	職場の雰囲気や社員の活性化に問題を感じている
		●メンタルヘルスセルフケア研修	ストレスとの上手な付き合い方を学びたい
		●仕事と介護の両立(介護離職防止)研修	家族の介護に直面しても活躍できる職場にしたい

業種別研修項目

	〈対象層〉	〈研修タイトル〉	〈こんな課題を持つ企業さまにお勧めの研修です!〉
物流業	管理者対象	●達人ドライバー研修	運転職のあるべき姿を社内に徹底したい
建設業	管理者対象	●建設業向けコンプライアンス対応研修	建設業に特有のコンプライアンスへの対応を学びたい
医療・介護	一般対象	●医療機関における接遇研修(看護師向け/事務職向け)	選ばれる病院・クリニックを目指したい
		●医療機関におけるクレーム対応研修	クレームへの対応能力を向上させたい
		●介護KYT研修	介護の現場で事故を未然に防ぐ訓練をしたい
製造業	管理者対象	●成功企業に学ぶ中堅・中小企業の事業戦略研修(製造業版)	製造業の実際の事例を知り我が社の参考にしたい
不動産	一般対象	●FP手法を活用した住宅販売	FP提案で成果を挙げる営業社員を育成したい
旅館・ホテル	管理者対象	●トラブル回避のための法律知識	旅館・ホテルの現場でのトラブル事例と対策を学びたい
	一般対象	●訪日外国人接遇のポイント	外国人のお客様を迎えるための知識やツールを学びたい

団体向け勉強会項目

	〈対象層〉	〈研修タイトル〉	〈こんな課題を持つ企業さまにお勧めの研修です!〉
	役員・幹部対象	●働き方改革への実務対応	働き方改革に関する取組のポイントを知りたい
		●人事労務・就業規則見直しのポイント	業種特有の人事労務リスクマネジメントについて学びたい
		●労働法改正への対応ポイント	改正内容と対応方法を知りたい
		●パート社員の雇用と戦力化のポイント	パート社員の戦力化とトラブル防止策が課題である
		●最新の法改正に対応した事業承継対策と定款変更	円滑な事業承継のために対策を事前に検討したい
		●個人資産運用会社の活用	将来に向けて個人保有資産の合理的な管理を検討したい
		●経営者に関係する税金の基礎知識	役員が知っておくべき役員関連の税務知識とは
		●資金繰り表／経営計画策定のポイント	経営計画や資金管理資料を整備していきたい
		●与信管理の基礎知識	与信管理のポイントについて学びたい
		●取締役の責任と役割を徹底する役員研修	先ず役員の意識向上から始めたい

年　　月　　日

三井住友海上 経営サポートセンター 入会申込書

入会金・年会費：無　料

下欄に必要事項をご記入いただき、
右欄に御名刺を貼付の上、当社社員にお渡しください。

名刺貼付欄

※下欄に必要事項をご記入の上、本欄に御名刺を貼付ください。

▲切り取り線▲

ご連絡先

法人名	フリガナ ※ご入会は、法人の経営者さま、役職者さま、士業の方が対象です。
住　所	フリガナ 〒　　－
※ Eメールアドレス	※「セミナーのご案内」等の情報はEメールで配信いたしますので、**Eメールアドレスを必ずご記入ください。**
	☑ アドレスはないが経営サポートセンターに入会する。 （Eメールアドレスがない場合には、セミナーのご案内、ビジネスニュースは当社ホームページでご覧いただくことになります。）
電　話	－（　　）－

お客さま情報

下記2名の方の入会が可能です。（社長さまは勿論、後継者さま・あるいは左記以外の役職者さまの単独入会も可能です）

代表者さま	お役職	フリガナ お名前
後継者さま 上記以外の役職者さま	お役職　☑ 後継者さま　☑ 上記以外の役職者さま	フリガナ お名前

業　種

①該当の☑に✓を付けてください。※兼業の場合は主要な1業種

☑製造業	☑建設業	☑学校法人	☑保険代理業	☑自動車販売業
☑卸売業	☑医療・福祉	☑物流業	☑金融機関	☑士　業［　　］
☑小売業	☑住宅・不動産	☑サービス業	☑自動車整備業	☑その他［　　］

②具体的に業態、取扱商品などをご記入ください。［　　］

従業員数	人	資本金	百万円	売上高	百万円

この申込書にご記入いただいたお客さまの情報は、当社が今後開催するセミナーのご案内や各種情報提供のために利用させていただきます。
なお、セミナーへのご参加や外部専門家をご紹介するメニューのご依頼をいただいた場合は、お申し込み内容を外部専門家にお知らせすることがあります。

三井住友海上社内欄

課支社記入欄	課支社コード	部店課支社名	担当者	当社取引	有　・　無
				企業No.	
	コード	扱代理店	担当者	入会申込書は名刺コピーを添えて社内メールで営推・法人開発室／入会窓口宛に送付願います。	

事務局記入欄			

私たちが応援します！ ～頑張る経営者の皆さまを、最大限応援します！～

センター長
営業推進部部長
経営サポートセンター長

石川 哲男

皆さまの経営に役立つ情報を迅速にお伝えし、具体的にアドバイスすることを心がけております。ぜひご活用ください。

経営サポートセンタースタッフアドバイザー

社会保険労務士	7名
[うち特定社会保険労務士	1名]
中小企業診断士	1名
公認内部監査人（CIA）	1名
税理士有資格者	2名
CFP	4名
ほか	

当社のアドバイスをご利用されるお客さまへ

○本リーフレット記載の経営相談「ご相談項目」は、一般的なアドバイスと情報提供です。したがいまして、社労士法・税理士法等の法律で制限された範囲のサポートはアドバイスの対象範囲外となります。お客さまがご希望される場合は、外部専門家をご紹介させていただいております。

○当社のアドバイスおよび情報提供は、あくまでも「参考」にしていただくものであり、結果を保証するものではありません。社内体制・規定整備等具体的な対策の立案・実行に当たっては、当社のアドバイス・情報提供と併せ、必ず社労士・税理士等の専門家と十分ご相談の上、お客さまご自身の責任においてご判断くださるようお願い致します。

○セミナーへのご参加や外部専門家をご紹介するメニューのご依頼をいただいた場合は、お申し込み内容を、外部専門家にお知らせすることがあります。なお、アドバイス時に使用しましたお客さまの資料等につきましては、アドバイスの目的のみに使用します。お客さまの同意なく第三者に提供することはありません。また、ご提出いただいた資料等は、アドバイス終了後に当社にて破棄させていただきますので、ご返却を希望されるお客さまは、予めお申し出くださるようお願い致します。

※各種支援メニューはあくまでも会員企業さまのニーズにお役に立つと思われる情報をご提供するものであり、提供された情報の利用は会員企業さまのご判断にてお願い致します。お客さまがご希望される場合は、外部専門家をご紹介いたします。弊社は、紹介に伴う責任を負うものではありません。また、ご依頼の内容によってはご紹介ができない場合もあることを予めご了承ください。なおご検討の結果、専門家の本格的なコンサルティングを受けられる場合には有償となります。

MS&AD 三井住友海上火災保険株式会社
営業推進部　法人開発室
（連絡先の変更等はこちらへご連絡ください）
三井住友海上経営サポートセンター事務局
〒101-8011　東京都千代田区神田駿河台3-9
TEL:03-3259-1443
http://ms-keiei-support.com/

PRINTED WITH SOY INK
00867-2 20,000 2018.3（継）（62）48